

A splash of excitement in the paint market



19th March 2013 was a date to remember at the European Coatings Show in Nuremberg. Chosen as the occasion to make its big splash in the paint market, dynamic newcomer IEC+ launched to a wave of public interest with its rallying rebus of: "IEC+ U = :)" "We wanted to create a stir in the industry, we're not typical and we are out to make this clear from the start. There are plenty of paint engineering

firms out there. And then there is IEC+." Said managing director, Roberto Mazzoni, in an interview at the IEC+ stand. "By making machines that are driven by Inspiration, Efficiency and Customisation, we believe that we have discovered the perfect formula to bring a smile to our customers' faces." The launch of IEC+ in the market did indeed bring welcoming smiles to its audience due to its versatility in all-

round engineering and manufacturing capabilities. Its mixing, grinding and dispensing machines exclusively custom designed and produced in Traversetolo, Italy, as well as its on site total engineering plant solutions, promise to take customers' operations to the next level. "Our machines are economical, efficient and sustainable, which means we accelerate production and returns on investment." Explained Roberto.

The competitive, responsive and socially responsible company specializes in an array of custom-built paint-making machines and plants ideal for: car finishing, coil coatings, decorative paints, industrial coatings, marine and aeronautical coatings, offset and UV inks, printing inks, specialty chemicals, wood coatings and ceramics as well as cosmetics, perfume and food. And pride themselves on performance engineering – building machines that function more efficiently and that are built to last; affordable top

quality dispersion, mixing and grinding machines for the paint, ink, chemical, adhesive and polymer industries as well as complete engineering and process studies from advisory to turnkey solutions.

All products are tried and tested, at the IEC+ manufacturing plant in Italy, for safety, efficiency and energy-saving qualities that cut the carbon footprint. And comply with international Environment Health and Safety standards and all main recognised standards.

IEC+ equally puts heavy importance on human capital, employing the best minds in the industry – its workforce is competitively highly skilled and qualified with vast experience, making its after sales service not only dependable and responsive but a force to reckon with; "...often we hear of clients' frustrations at discovering that the same firm that sold them a top quality machine lacks the technical knowhow to service it



Un'onda di entusiasmo nell'industria delle vernici

Il 19 marzo 2013 è una data da ricordare all'European Coatings Show di Norimberga. Scelta come l'occasione per fare il suo ingresso inondante nel mercato delle vernici, la dinamica nuova leva IEC+ ha lanciato un mare d'interesse pubblico con la sua formula gioviale: "IEC+ U = :)"

"Volevamo creare scalpore nel settore; noi non siamo un'azienda 'tipica' e siamo entrati nel mercato distinguendoci. C'è un'esuberanza di ditte che si occupano dell'ingegneria della vernice. E poi c'è IEC+." Come ha affermato il direttore commerciale, Roberto Mazzoni, in un'intervista al suo stand espositivo di IEC+. "Costruendo macchinari che

sono stati concepiti da Ispirazione, Efficienza e Costruiti-su-misura (Personalizzazione), noi abbiamo scoperto la formula ideale che porta il sorriso sul volto dei nostri clienti".

Il tuffo nel mercato di IEC+ ha senz'altro portato sorrisi di accoglienza del suo pubblico, accattivato dalla sua versatilità sia progettuale che produttiva.

I suoi macchinari per la miscelazione, macinazione e distribuzione, progettati esclusivamente su misura a Traversetolo (PR), Italia, e le proprie soluzioni impiantistiche d'ingegneria on-site, promettono di elevare l'operatività dei propri clienti ad un livello superiore. "Le nostre macchine sono economiche,

efficienti e produttivamente sostenibili, il che significa che acceleriamo la produzione, e quindi i profitti e gli investimenti", spiega Roberto.

Questa azienda competitiva, reattiva e socialmente responsabile è specializzata in una vasta gamma di macchine ed impianti costruite su misura, per la produzione di vernici per: rifiniture di automobili; vernici decorative; vernici industriali, nautiche e aeronautiche; inchiostri offset ed UV; inchiostri per la stampa; prodotti chimici speciali; vernici per legno e ceramica; come pure nel settore cosmetico, dei profumi e del settore alimentare. Un altro vanto è quello dell'ingegneria delle prestazioni – costruendo macchine efficienti e durature; macchine accessibili e di alta qualità per la dispersione, miscelazione e macinazione per le industrie delle vernici, inchiostri, prodotti chimici, per le industrie degli adesivi e polimeri; altro vanto è quello dello

studio ingegneristico e di elaborazione, dalla consulenza alle soluzioni chiavi in mano.

Tutti i prodotti sono stati provati e testati, agli stabilimenti di produzione IEC+ in Italia, per la sicurezza, efficienza e per le qualità di risparmio energetico per ridurre ogni tipo di emissioni. Conformi agli standard Ambientali di Salute e Sicurezza e di tutti gli standard riconosciuti.

IEC+ dedica la stessa profonda importanza al proprio organico, impiegando le migliori menti del settore – con personale altamente specializzato, qualificato e con vasta esperienza nel settore.

Questa particolare attenzione rende il servizio post vendita non solo affidabile e reattivo, ma offre una squadra estremamente competitiva: "... spesso ascoltiamo le frustrazioni dei clienti che quando scoprono che la ditta che gli ha venduto una determinata



on site, on demand and at speed. And this essentially is when firms loose money, because the machines are forced to stop – When you buy an IEC+ machine or plant, you are buying into a whole service with a world of technical experts behind it, that you can rely on.” Assures Roberto. Appropriately the company’s customer service stems from its senior people, ensuring that customers get a wealth of technical knowhow and that face-to-face IEC+ personal touch, a touch that is fast expanding its reach across Europe, the USA and Africa, providing design services and project management in a growing number of countries.

Inspired, efficient and customized, this company seems to have that added extra that is fast making it the “golden boy” of the paint industry.

macchina anche di alta qualità ha problemi a fornire tecnici specializzati in grado di garantire un servizio tecnico sul posto, su richiesta e in tempi brevi. Queste situazioni sono essenzialmente quelle che fanno perdere denaro perché le macchine si devono fermare – Mentre quando compri una macchina o un impianto

IEC+ stai acquistando un intero servizio con alle spalle tecnici esperti sui quali puoi contare.” Rassicura Roberto. Il servizio clienti dell’azienda da un tocco personale in quanto è fornito dal personale “senior” assicurando così che i propri clienti siano seguiti con il migliore know-how tecnico e un contatto diretto.

Un “Tocco” che si sta espandendo velocemente in Europa, USA ed Africa, e che offre servizi di design e gestione del progetto in un crescente numero di paesi.

Ispirata, efficiente, personalizzata, questa azienda sembra offrire quel valore aggiunto che fa di lei il “golden boy” dell’industria delle vernici.

