Author/Autore
Aljoša Kous
**BENS CONSULTING**

# Turning chemical compliance into a competitive advantage in the paint and coatings industry

# Trasformare la conformità dei prodotti chimici in un vantaggio sul piano della concorrenza nell'industria dei rivestimenti

## "THE RISING TIDE" OF CHEMICAL REGUALTIONS

As the paint and coatings industry continues to innovate, it also faces an increasingly complex regulatory landscape. From GHS to OSHA, CLP, CHA, and REACH, compliance requirements are tightening each year. This creates a growing challenge for manufacturers and distributors who must balance technical excellence with strict regulatory demands. For companies with small compliance teams—sometimes as few as two people—the stakes are high. What happens when one of these key employees goes on extended leave or leaves the company entirely?

The process of finding and training a replacement can leave you exposed to regulatory risks, missed deadlines, and potential fines. Worse yet, fragmented systems for SDS, TDS, and label management can slow down operations and frustrate clients.

## THE HIGH COST OF FRAGMENTED DATA SYSTEMS AND BAD DECISIONS

Over the years, many companies have approached regulatory challenges as a series of isolated problems, solving each one as it arises without a broader, long-term strategy. This reactive mindset has led to a patchwork of fragmented systems – Excel for formulations, separate software for SDS authoring, another for TDS, labels in Word or InDesign, and transportation documents within an ERP system. While this approach might have worked in the short term, it often results in companies

## "L'ALTA MAREA" DELLE NORMATIVE SUI PRODOTTI CHIMICI

*Continuando a rinnovarsi, l'industria produttrice di pitture e rivestimenti va incontro anche a uno scenario sempre più complesso di normative. A partire da GHS fino a OSHA, CLP, CHA e REACH, i requisiti delle normative sono sempre più rigorosi. In questo modo si lancia una sfida che mette sempre di più alla prova produttori e distributori che devono bilanciare l'eccellenza tecnica con una serie di richieste legislative molto esigenti. Per le aziende con personale poco numeroso che si occupano di questo tema, a volte anche solo due persone, il rischio è alto. Cosa succede quando uno di questi dipendenti chiave interrompe l'attività per un lungo periodo oppure abbandona del tutto la società? Il processo di ricerca e di formazione di un sostituto può creare dei rischi normativi, scadenze inosservate e multe potenziali. Nella peggiore delle ipotesi, sistemi frammentati per SDS, TDS e la gestione dell'etichettatura può rallentare le operazioni e frustrare la clientela.*

## I COSTI ELEVATI DI BANCHE DATI FRAMMENTATE E DI DECISIONI ERRATE

*Nel corso degli anni, molte aziende hanno affrontato le sfide legislative come problemi isolati, risolvendoli uno alla volta al momento del bisogno senza predisporre una strategia più ampia e a lungo termine. Questa mentalità ha dato luogo ad un puzzle di sistemi frammentati – Excel per le formulazioni, software separati per l'elaborazione delle SDS, un altro per TDS, le etichette in Word o InDesign e i documenti di trasporto nel sistema ERP. Se è vero che questo approccio può aver dato i suoi frutti nel breve periodo, è spesso successo che le società siano diventate schiave delle loro decisioni precedenti. Invertire queste scelte non solo è costoso, ma è anche fuorviante in quanto determina un ciclo di rattoppi e aggiusti che drenano le risorse e rallentano la crescita. È una pratica costosa. Le società spesso resistono al cambiamento dei loro sistemi perché temono di soffrire per un breve periodo la transizione di più dell'impatto dell'inefficienza a lungo termine. Ma sui mercati*

becoming hostages of their own past decisions. Reversing these choices is not only expensive but also disruptive, leading to a cycle of patching and fixing that drains resources and slows growth. This is a costly habit. Companies often resist changing their systems because they fear the short-term pain of transition more than the long-term impact of inefficiency. But in today's market, where regulations are only getting more complex, clinging to old systems isn't just inconvenient – it's a strategic mistake.

## A SMARTER, UNIFIED APPROACH TO COMPLIANCE

SDS authoring isn't just about ticking boxes for GHS, OSHA, CLP, ECHA, or REACH. It's about delivering accurate, real-time data that every department in your business can rely on:

- End Users – Need reliable, accurate safety information to handle chemicals safely.
- Sales Teams – Rely on precise, up-to-date technical documents to close deals.
- Logistics Departments – Must have accurate labels and transportation information to avoid accidents and regulatory fines.

This is where Allchemist and Chemius come in. Allchemist helps you formulate products while calculating their cost-effectiveness, giving you a clear view of your profit margins. Chemius ensures your SDS, TDS, and labels are always compliant, accurate, and ready for audit. Plus, with API connectivity, you can share the same SDS, TDS, and label data directly on your website without any manual work. This means your customers and partners always have access to the latest information without delays or data inconsistencies – a major advantage in today's fast-paced market. We originally built these tools to reduce the workload of our internal chemical consultants by 70%. If it works for us, it can work for you too. Imagine this: for the price of a VW Golf, you get the driving experience of a Ferrari. That's the level of efficiency and performance we aim to deliver.

## DON'T WAIT UNTIL THE PAIN IS UNBEARABLE

Don't wait until you have to pay a fine or someone gets sick. Sometimes, prevention is better than waiting until the last day. Especially if you can save up to 70% on compliance costs. For example, if you are using software for 6,000 euros per year and still losing time, switching to Chemius with the Regulatory Dashboard upgrade can reduce your costs to 2,760 euros per year – nearly half as much, with better efficiency and fewer headaches.

## INVEST IN YOUR FUTURE, NOT JUST IN COMPLIANCE

Scaling without the right compliance tools is a risky strategy. By adopting solutions like Chemius and Allchemist, you can turn regulatory complexity into a competitive advantage, ensuring your business is more resilient, efficient, and prepared for the future.
Don't just look at chemical compliance as a cost – look at it as an investment in your company's future. With the right approach, it can be the foundation of your long-term success.

*odierni dove le normative sono soltanto più complesse, rimanere ancorati a vecchi sistemi, non solo non conviene, ma è anche un errore strategico.*

## UN APPROCCIO ALLA CONFORMITÀ PIÙ SMART E UNIFICATO

*L'elaborazione delle SDS non consiste soltanto nello spuntare caselle per GHS, OSHA, CLP, ECHA o REACH. È al contrario una produzione di dati accurati in tempo reale, dati a cui ogni dipartimento si affida:*

- *utilizzatori finali – richiesta di informazioni accurate sulla sicurezza per manipolare sostanze chimiche in modo sicuro.*
- *Team di venditori – ci si affida a documenti tecnici precisi e aggiornati per chiudere la trattativa.*
- *Dipartimento di Logistica – indispensabili etichette precise e informazioni sul trasporto per evitare incidenti e multe.*

*È proprio in questo caso che entrano in gioco Allchemist e Chemius. Il primo assiste nella formulazione dei prodotti calcolandone il rapporto costi/efficacia dando una visione chiara dei propri margini di profitto. Il secondo garantisce che SDS, TDS e l'etichettatura siano sempre conformi, accurati e pronti per la verifica. Inoltre, con la connessione API, è possibile condividere gli stessi dati SDS, TDS e di etichettatura direttamente sul proprio sito senza lavoro manuale. Ciò significa che la clientela e i partner hanno sempre accesso alle informazioni più recenti senza ritardi o incoerenze sui dati, un grande vantaggio in un mercato in celere mutamento. In origine questi strumenti sono stati ideati per ridurre del 70% il carico di lavoro degli uffici di consulenza interni e se funziona per uno, funziona per tutti. Si immagini solo che al prezzo di una VW Golf, si possa ottenere l'esperienza di guida di una Ferrari. Questo è il livello di efficienza e di prestazione a cui tende l'azienda.*

## MEGLIO AGIRE IN MODO PROATTIVO

*Non si attenda fino al momento di dover pagare una multa o che qualcuno si ammali. A volte, la prevenzione è migliore dell'attesa fino all'ultimo giorno. Nella fattispecie è possibile risparmiare fino al 70% sui costi di conformità alle normative. Ad esempio, se si utilizza un software per 6.000 euro all'anno e si continua a perdere tempo, passare a Chemius con l'aggiornamento dell'inquadramento normativo può contribuire a una riduzione dei costi di 2.760 euro all'anno, quasi la metà, con una superiore efficienza e meno mal di testa.*

## INVESTIRE NEL PROPRIO FUTURO NON SOLTANTO IN CONGRUENZA

*Progredire senza gli strumenti corretti di adeguamento è una strategia rischiosa. Adottando soluzioni quali Chemius e Allchemist è possibile trasformare la complessità normativa in un vantaggio sul piano della concorrenza, garantendo una superiore resilienza ed efficienza del business preparandosi al futuro. Non si consideri la conformità solo un costo, ma un investimento nel futuro della propria azienda. Scegliendo l'approccio corretto, si possono creare le fondamenta di un successo a lungo termine.*