

From 'burden' to business growth: How Chemius transforms compliance into opportunity

The coatings and paint industry has always stood at the intersection of creativity and compliance. Yet today, the regulatory maze is becoming denser than ever - REACH, CLP, PCN, UFI, waste management, and transportation rules all compete for your experts' attention. The result? Teams overloaded with documentation instead of development, and sales delayed because an SDS in the right language wasn't ready when the client called. Add vacation days, sick leaves, and constant regulatory updates, and it's no surprise efficiency suffers. At BENS, the mission is simple - help you sell more, stay compliant, and minimize regulatory risk. Through our platform Chemius, we give companies back their most valuable asset - time. Chemius isn't just an SDS authoring tool. It's a complete system that combines product information management, transportation documentation, label creation, PCN/UFI notifications, safety instructions, SDS translation, and even an AI assistant

and consulting support - all in one platform. The results speak for themselves:

- 48% faster formulation development.
 - Up to 70% reduction in manual documentation tasks.
 - Up to 70% lower compliance costs.
- Chemius ensures that information flows seamlessly across your organization. When your R&D team updates a formulation, your sales and clients automatically access the latest Safety and Technical Data Sheets through a permalink - available instantly in any required language. This keeps business moving even when your key people are away, ensuring every customer always has the most accurate product data with just one click. The gains are substantial: faster response times, reduced administrative work, and a stronger bridge between your technical and commercial teams. So, don't view chemical regulations

merely as a cost. See them as an investment - an investment in your people's time, so they can focus on what truly matters: selling more and growing your business.

COMPARATIVE BENEFITS BASIC COMPLIANCE VS. INTEGRATED SUSTAINABILITY

Aspect	Basic Compliance	Integrated Sustainability via Digital Dossiers
Brand Impact	⊖ Minimal	✓ Significant, positive
Market Opportunities	⊖ Limited	✓ Expanded, particularly in eco-conscious
Operational Costs	⊖ Static or increasing	✓ Reduced through improved resource management
Stakeholder Trust	⊖ Basic compliance assurance	✓ High transparency and accountability

Chemius

Da 'fardello' a nuovo impulso alle attività: Chemius trasforma la conformità in opportunità

L'industria produttrice di rivestimenti e pitture si è sempre trovata nel punto di intersezione fra la creatività e la conformità alle normative. Eppure, attualmente, il labirinto delle normative è diventato ancora più intricato con REACH, CLP, PCN, UFI, la gestione dei prodotti di scarto e le regole del trasporto che insieme richiamano fortemente l'attenzione degli esperti. Il risultato? I team si sono sovraccaricati di documentazione anziché svolgere attività di sviluppo, ma anche con vendite in ritardo perché un SDS nel giusto linguaggio non risulta essere pronto quando il cliente chiama. Si aggiungono poi i giorni di vacanza, le assenze per malattia e i costanti aggiornamenti legislativi, a discapito dell'efficienza. Presso BENS, la missione è semplice, contribuire a un aumento delle vendite, a conservare la conformità e a ridurre al minimo i rischi legislativi. Attraverso la piattaforma Chemius, si restituisce alle aziende il loro principale bene, il tempo. Chemius non è soltanto uno strumen-

to di definizione di schede SDS, ma un sistema completo che associa in sé la gestione dell'informazione del prodotto, la documentazione del trasporto, la creazione di etichette, le notifiche PCN/UFI, le istruzioni relative alla sicurezza, la traduzione SDS e anche l'assistente AI con il consulto di supporto, tutto in un'unica piattaforma. I risultati parlano da sé:

- sviluppo della formulazione più veloce del 48%.
- Riduzione fino al 70% dei compiti di documentazione manuale.
- Costi di regolarizzazione inferiori fino al 70%.

Chemius garantisce che l'informazione si diffonda senza alcun ostacolo in tutta l'organizzazione. Quando un team R&D aggiorna una formulazione, le vendite e la clientela hanno accesso automaticamente alle più recenti Schede di Dati Tecnici attraverso un permalink, disponibile istantaneamente in qualsiasi lingua richiesta. Tutto questo mantiene viva l'attività anche quando le persone chiave non sono presenti, a garanzia che ogni cliente

ottienga i dati del prodotto più accurati con un semplice click. I vantaggi sono sostanziali: tempi di risposta più veloci, lavoro amministrativo ridotto e un notevole coordinamento fra i team tecnici e commerciali. Di conseguenza, non si guardi alle normative sui prodotti chimici come a un semplice aggravio dei costi, ma come un investimento nel tempo delle persone così che possano concentrarsi su ciò che veramente conta: vendere di più e far fruttare le attività.

